

## シート①:プレゼンチェックシート(〇分〇秒)

発表者【 田中さん 】 評価者【 鈴木さん 】

	項目	評価 (○・△・×のいずれか記入)
①	笑 顔 ～終始、笑顔がある。	○
②	姿 勢 ～背筋が伸びている。	○
③	目線の配り方 ～アイコンタクトがある、お客さまが複数の時は全員に目を向けている。	△
④	話は理解できるか ～短くまとまっている、わかりにくい表現(専門用語)を使っていない、イメージが浮かぶ。	○
⑤	購入したいと思うか ～プレゼンテーションを聞いて、購入する気になる。	△

### ★気がついたこと

資料を見ている時間が長いので、どうしても目線が下向きになってしまっています。  
目線を聴き手に向ければ、もっと訴えかけるようなプレゼンテーションになり「なるほど」と納得できると思います。  
話自体は、1文が短く構成されているため、非常にわかりやすかったです。

### ―― 診断基準 ―――

#### ①笑顔

感じの良い笑顔が適度にあるか？ 過度な笑顔ではないか？

#### ②姿勢

姿勢は良いか？ 体の揺れ(揺すり)はないか？ 身なりは整っているか？

#### ③目線の配り方

程良く目を合わせているか？ 聴き手の全員へ満遍なく目を合わせているか？ 凝視はしていないか？

#### ④話が理解できる

短くまとまっているか？ 専門用語を使っていないか？ イメージが浮かぶか？

#### ⑤購入したいと思う

関心を持てるか？ 購入する理由が思い浮かぶか？