

件名：2月19日（月）エクセレント商事訪問／『顧客管理システム』営業報告

出来留課長殿

お疲れ様です。（営業2課）の青野です。

標記の件について、ご報告いたします。

1. 訪問日時：2008年2月19日（火）14時～14時30分
2. 訪問先：エクセレント商事
3. 応対者：エクセレント商事唯野課長、気良氏 ※当方は書野
4. 結果：『顧客管理システム』の提案を行った。3割以上の値引きがあれば、先方は購入の可能性があると認識した。
5. 所感：以下の先方の発言から、上記の報告結果のように判断した。

（気良氏談）

- ・最近トレビアンシステム社では、立て続けに製品トラブルが発生している。それに伴い、決定権者の古井部長も既存のトレビアンシステム以外のシステムの導入も考えている。

（唯野課長談）

- ・近々、システムをリニューアルする予定あり。
- ・決定権者の強木部長は競合のトレビアンシステムとつながりが強い。
- ・エクセレント商事とトレビアンシステムとは取引が長く、強木部長がシステム導入先を変更する可能性は低い

ただ、定価の3割以上の値引きがあれば、我が社の『顧客管理システム』に好感を持っている唯野課長が社内会議で強く押してくれる可能性がある。

以上

（株）ワンダフルシステム

営業部2課 書野光

TEL：**-****-**** FAX：**-****-****

Eメール：**@**.com HP：http://www.****.co.jp
