ビズマ
BUSINESS MARKET

事業承継の担当になったけど
何から手をつけたらいいか分からない
担当者様へ

マッチング
完全無料

ビズマ

BIZMA
に登録！

事業承継マッチングプラットフォーム　ビズマ（BIZMA）とは？

事業承継のために必要な、事業を譲りたい経営者（事業承継者）と事業を引き継ぎたい後継者のデータベースを無料（利用料０円）にてご利用いただけます。このデータベースは、日本中（世界中）の多くの方々が無料でご覧になることが可能です。

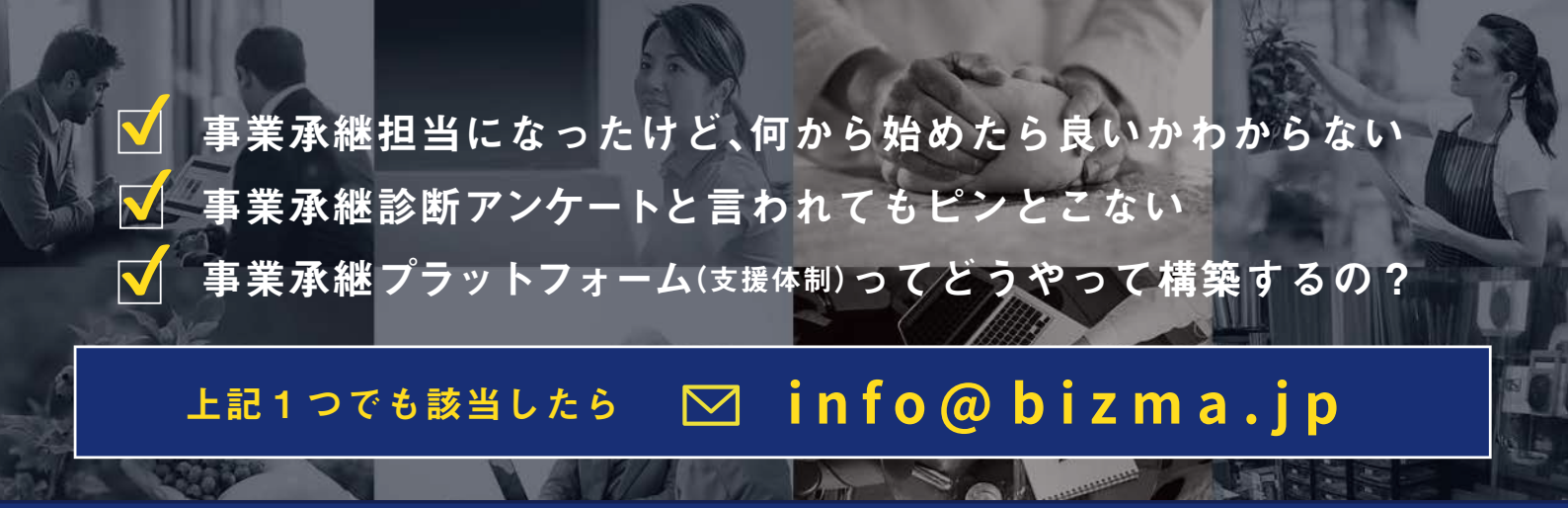
「いきなりデータベースをオープンにするのは難しい」という自治体においては、月額 35 万円（税別）から貴自治体専用プラットフォームを構築してご利用いただくことが可能となります。

利用システム	利用料
オープンプラットフォーム利用	0円※
貴自治体専用プラットフォーム構築および利用	月額 35 万円～（税別）

※ 着手金、成約手数料は全て無料！今なら月額費用も無料キャンペーン中

これらシステムを利用することで、「早く」「安く」「手軽に」事業承継に関係するデータを一元管理し、よりスムーズに事業承継マッチングを行うことが可能となります。

事業承継
マッチング費用
（着手金・仲介手数料など）
完全無料



- ☑ 事業承継担当になったけど、何から始めたら良いかわからない
- ☑ 事業承継診断アンケートと言われてもピンとこない
- ☑ 事業承継プラットフォーム（支援体制）ってどうやって構築するの？

上記１つでも該当したら　✉ info@bizma.jp

自治体様への支援策も充実

自治体が抱える課題

- 政府の重要懸案として位置づけられている、今後10年間の「事業承継集中期間」に取組むためにも事業承継をサポートする体制を整備したい。
- 事業承継に取り組む体制、プラットフォームは構築したが、円滑に運営していくはどうしたらよいのか？
- 自治体、商工会、地域金融機関それぞれの役割が定まらない。
- 地域内の金融機関同士の連携の仕方が難しい。

弊社が提供する支援サービス

- 支援中の実事例を参考にした体制構築支援
- ディレクション、PM機能を提供し、各参加機関のニーズに即した役割の再定義などを実行
- 各参加機関の参加意義の明確化等、支援中の実事例を提示することによる効果的な施策の支援
- 情報連携だけでなく、ナレッジ共有といった各参加機関の実業に利益相反することのない連携案の提案

実事例を活用した事業承継支援体制の構築・円滑化支援

グループネットワーク経由の良質な案件

MERCURIA INVESTMENT

金融機関との広範なネットワーク

ファンド運営を通じて構築した金融機関との強固かつ広範なネットワークを活用した事業承継案件の紹介

（一例）
福岡銀行
きらやかコンサルティング&パートナーズ

（株）ビジネスマーケット

事業承継・M&Aプラットフォーム
「ビズマ(BIZMA) https://bizma.jp」を運営

案件の紹介

ビズマ BUSINESS MARKET

相互サービス提供による取引深耕

insource

自治体・事業会社との広範なネットワーク

取引実績

提携自治体 1,000 超

事業会社・官公庁 20,000 超

ファンドとしての買いニーズ提供

グループ内に投資ファンドが存在する強み

投資ファンドが親会社である強み既存投資先とのシナジーを見据えたM&A、投資承継タイミングのズレ（資金的、期間的）の橋渡し役（後継者の育成を含めたバイアウト戦略等）

MERCURIA INVESTMENT

きらぼしキャピタル（一例）

金融機関、事業会社、自治体との強固な連携とファンドとしての特性を最大限活用

BIZMAへのお問い合せ
株式会社ビジネスマーケット
〒105-0004 東京都港区新橋 4-7-4 ST トミタ 4F
info@bizma.jp
WEB サイト　ビズマ　検索

株式会社インソースと資本業務提携契約を締結致しました。

insource

Copyright © Business Market Co., Ltd.All rights reserved