



# 株式のMIKATA

投資家との  
接点拡充に!

教育・研修

## 「株式の MIKATA」のサービス紹介

## スポンサードリサーチ (IR レポート作成・発信サービス)

- ## コンサルティング

- ## 教育・研修

- インソースセミナー

**in**source

企業価値向上研修  
～ROIC・WACCから見る～

### 3. 企業価値とは

■ 企業価値の算定は4つのステップ

それ以外のステップは議論は以下が主な内容となります。

(1) 事業価値  
(2) 企業価値  
(3) 株主価値  
(4) 投資価値

(2) 企業価値

(1) 事業価値  
(3) 株主価値  
(4) 投資価値

(1) 事業価値

事業価値とは、事業が将来生み出す見込めるフリーキャッシュフロー（FCF）の現在価値の総和である。

事業価値

|      |     |     |     |     |     |     |     |     |     |      |
|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|------|
| 事業価値 | (1) | (2) | (3) | (4) | (5) | (6) | (7) | (8) | (9) | (10) |
| 事業価値 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100  |
| 株主価値 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100  |
| 投資価値 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100  |

割引率 = 10%

事業価値の算定は、事業が将来生み出す見込めるフリーキャッシュフロー（FCF）の現在価値の総和である。

事業価値の算定は、事業が将来生み出す見込めるフリーキャッシュフロー（FCF）の現在価値の総和である。

事業価値の算定は、事業が将来生み出す見込めるフリーキャッシュフロー（FCF）の現在価値の総和である。

9/37 2023/10/19

## - スポンサードリサーチ導入の流れ

### 01 お問合せ・ヒアリング

まずはお気軽にご相談ください。貴社の事業内容や IR 活動状況、投資家への情報発信に関する課題を伺いながら、サービスのご説明とともに最適な活用方法をご提案します。

### 02 ご契約・スケジュール調整

サービス内容にご納得いただけましたらご契約へと進みます。レポートの発行時期（年 4 回）や、レビュー対応のタイミングなど、貴社の決算スケジュールやご希望に合わせて発行スケジュールを調整いたします。

### 03 情報提供・経営陣インタビュー

初回レポートに向けて、決算資料・IR 資料などの基礎情報をご提供いただきます。必要に応じて、経営層やご担当者様へのインタビューをオンライン等で実施し、企業の戦略や想いを言語化していきます。

### 04 レポート制作・ご確認

市場・競合分析、経営メッセージの整理などを含め、投資家に伝わる構成でレポートを作成します。完成前に草稿をご確認いただき、必要に応じて修正を行います。

### 05 公開・外部媒体への掲載

確定したレポートは、PDF 形式で納品、パフェット・コードに掲載いたします。ご契約から第 1 回目のレポート発行までは最短 20 日程度です。ご希望に応じて、パフェット・コードへの会社説明動画を掲載（先着特典あり）いたします。

レポートをご提供する中で見えてきた課題をもとに、今後の IR 活動の展開・推進に関するコンサルティングや、従業員への教育・研修のご提供も可能です。



## - 料金プラン

| プラン名          | 料金                                                                                                                                             |
|---------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| IR レポート作成サービス | 年間契約（年 4 回のレポート発行）：<br>80 万円（税込）～<br><br>+オプション<br>【初回特典】先着 20 社限定！パフェットコードに会社説明動画を無料掲載<br><br>・英語版レポート作成：+20 万円（税込）～<br>・会社説明動画作成：+20 万円（税込）～ |
| コンサルティング      | 別途お見積り                                                                                                                                         |
| 教育・研修         | ・公開講座（1 日研修）：<br>1 名 26,400 円（税込）～<br>・講師派遣型研修：<br>別途お見積り                                                                                      |

### サービス提供元

### 株式会社 Sakura Partners とは

株式会社 Sakura Partners  
取締役 事業責任者 庭野 純之介

多くの個人投資家にとって、中小企業の情報は認知もされずに埋もれてしまいがちです。私たちは、その「情報の非対称性」を解消し、投資家に新たな投資機会を提示することで、企業と投資家双方にメリットを生むことを目的としています。

スポンサードリサーチを通じて、**企業の認知度向上、株式市場での適正評価・時価総額拡大、成長投資のための資金調達環境の改善**といった成果を実現し、企業がさらなる事業拡大を推進できる環境づくりを支援いたします。

今後は、弊社ホームページ上で投資家が自由に意見を共有できる仕組みも整備し、企業様の知名度や株式市場での存在感を一層高めてまいります。

お問合せ  
はこちら **info\_iri@insource-ri.co.jp**  
 **0120-800-225**

Web サイトはこちら

株式の MIKATA

Q 検索

<https://www.insource.co.jp/mikata/index.html>



**insource**  
Research Institute

株式の MIKATA 担当(株式会社インソース総合研究所内) 〒105-0004 東京都港区新橋 2-5-5 新橋 2 丁目 MT ビル 3 階

Copyright © All rights reserved by Insource Research Institute Corporation inc. 「insource」「Leaf」「Plants」「WEBinsource」「動画百貨店」の名称およびロゴは株式会社インソースの登録商標です。