テーマ別おすすめ動画　～「動画百貨店」の動画を、テーマごとに6つセレクトしました。

insource

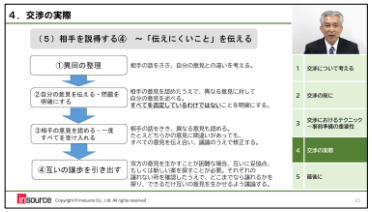
インソースが提供する動画教材・eラーニングの総合サイト

「動画百貨店」

● 買い切り160,000円～ ● レンタル1,650円/人～
※詳細は記載のURLから各商品のWEBページをご覧ください

交渉・調整力

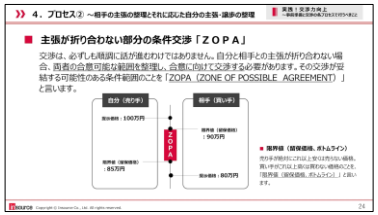
1 交渉力向上講座～ネゴシエーションスキルを上達させる



[POINT]
本動画では、交渉の場面でのテクニックや、事前準備に必要な工程を解説します。交渉の基本的な留意点をはじめ、相手に信頼される振舞い方・見た目の印象、交渉目的の明確化とシナリオ作り、相手を説得する話し方など、実際の交渉の場面に則しながら具体的に説明いたします。

https://www.insource.co.jp/dougahyakkaten/negotiation improvement.html

2 実践！交渉力向上～事前準備と交渉の各プロセスで行うべきこと



[POINT]
交渉力は先天的な能力によるところが大きいと思われがちですが、学習によって身につけられるスキルです。本動画では、自分と相手とお互いに納得する形でまとめるための交渉の事前準備の仕方と、相手に自分の提案をよりメリット感が伝わる形で話す表現方法を、交渉の4つステップに沿って解説します。

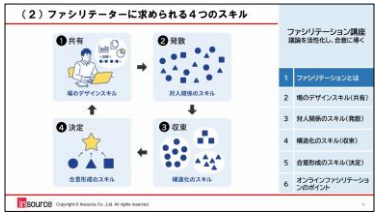
https://www.insource.co.jp/dougahyakkaten/negotiation practice.html

3 調整力発揮研修～ステークホルダーマネジメントの基礎スキルを習得する（冊子教材・テスト付き）

[POINT]
業務を円滑に進めるためには交渉力だけではなく、関係者と調整する前の事前準備や事務面などのポイントをおさえることがとても重要です。本動画では、調整力を体系的に学ぶことができます。調整者のリーダーシップやコンセンサス・マネジメントなど、円滑な業務推進能力を習得していただきます。

https://www.insource.co.jp/dougahyakkaten/choseiryoku.html

4 ファシリテーション講座～議論を活性化し、合意に導く



[POINT]
本動画では、会議進行の基本的な考え方や、積極的なメンバーの参加を促すためのコツを短時間で学びます。会議の目的に応じた適切なルール設定や、全員が同じ視点で議論に臨めて相互理解が深まる意見の共有方法をお伝えします。また、オンライン会議での留意点もご紹介します。

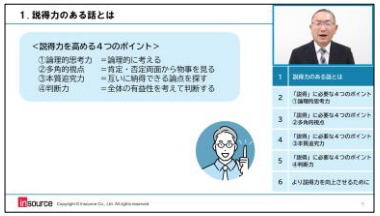
https://www.insource.co.jp/dougahyakkaten/ai facilitation-contents.html

5 ファシリテーション研修～会議を成功に導く4つのスキルを学ぶ（冊子教材・テスト付き）

[POINT]
組織の業務改善やコスト削減の一環として、時間内に高い成果をあげる会議の運営スキル「ファシリテーション」に関心が高まっています。本動画では、ファシリテーターに求められる4つのスキル（①場のデザインスキル　②対人関係のスキル　③構造化のスキル　④合意形成のスキル）について解説します。

https://www.insource.co.jp/dougahyakkaten/facilitation skill.html

6 説得力強化講座～4つのポイントをふまえ、全員が納得できる結果に導く



[POINT]
ビジネスにおいては、会議や商談など、筋道が立った主張で相手を納得させることが求められる場面が多くあります。本動画では、論理的思考力・多角的視点・本質追究力・判断力という4つのスキルに焦点を当て、聞き手の納得を得たうえで動いてもらえるような話の仕方を学んでいただきます。

https://www.insource.co.jp/dougahyakkaten/persuasive-power.html

■交渉・調整力　動画ラインナップ
https://www.insource.co.jp/dougahyakkaten/lineup-human.html?category=negotiation

＜関連動画＞
・アサーティブコミュニケーション講座
https://www.insource.co.jp/dougahyakkaten/assertive-communication.html

・クレーム対応力レベルアップ研修～困難な苦情対応のための3つのスキルを習得する（冊子教材・テスト付き）
https://www.insource.co.jp/dougahyakkaten/hardclaim.html

・プロジェクトマネジメント～ITプロジェクトの全体像とマネジメントの技術体系を知る
https://www.insource.co.jp/dougahyakkaten/promane it-technology.html

Copyright © Insource Co., Ltd. All rights reserved.