

各 位

会 社 名 株 式 会 社 イ ン ソ ー ス
 代 表 者 名 代 表 取 締 役 執 行 役 員 社 長 舟 橋 孝 之
 (コード番号：6200 東証第一部)

リモート営業管理支援ツール「Remote-Plants(リモートプランツ)」を販売開始！
リモートワーク時代の営業活動を強力にサポート

組織における課題解決を支援する株式会社インソース（本社：東京都千代田区、代表取締役執行役員社長：舟橋孝之、証券コード：6200、以下「当社」）はこの度、リモート営業（テレワーク）の管理支援ツール「Remote-Plants」（SaaS型システム）を新たに販売開始しましたので、お知らせします。

コロナウィルスの感染拡大に伴い、リモートワーク時代の企業活動に対応した管理支援ツールの導入検討をすすめるお客様が増えています。この度、当社で扱っていた顧客管理システム「Plants12」を改良し、新たに「Remote-Plants」として販売開始いたしました。営業活動の可視化や情報共有の円滑化により、リモート環境における企業活動をサポートいたします。ターゲットリストの作成から一括メール配信、行動管理、商談管理、日報・週報の作成まで豊富な機能を備えています。

サービス名称	「Remote-Plants(リモートプランツ)」
概要	顧客情報や営業活動の可視化でリモートワーク時代の企業活動をサポートする管理支援ツール（SaaS型システム）
詳細	<p>【代表的な機能】</p> <p>①取引先検索機能：業種・エリア・従業員規模などのあらゆる条件で取引先を絞り込むことができます。</p> <p>②交渉履歴管理機能：商談内容を記録し、組織全体で管理することができます。</p> <p>③アタックリスト作成機能：様々な条件で抽出した顧客層を独自リストとしてまとめ、アプローチ状況の進捗管理ができます。</p> <p>④一括メール配信機能：複数顧客にまとめてメールを送ることができます。</p> <p>⑤日報機能：チームメンバーの日報がマイページに表示され、リモート環境でも活動状況を把握できます。</p>
価格	1名様 月額800円～3,000円（税抜） ※別途、初期費用がかかります
提供・お申込み方法	Webページよりお申込みください https://www.insource.co.jp/plants/remote-plants.html
提供開始日	2020年7月27日（月）から開始

■Remote-Plants が選ばれる理由

1. 1名あたりの利用料金が最安800円とリーズナブルな金額設定
2. 顧客情報管理機能・交渉履歴管理機能・メール配信機能が標準機能として備わっている
3. リモート環境下でもチームメンバーの活動履歴を定量的・定性的に把握できる

■SaaS 型システムとは

SaaS は、Software as a Service の略で、「サービスとしてのソフトウェア」です。SaaS 型システムは、パソコンやサーバーにインストールせず、インターネット経由でその機能を使用することができます。サーバー調達のコストを抑え、セキュリティ対策やシステム運用の負担がないことなどが特徴です。

当社では今後とも、リモート営業（テレワーク）の管理支援サービスの拡充を行い、リモート環境における企業活動をご支援してまいります。

以 上

【お問合せ先】株式会社インソース <https://www.insource.co.jp/index.html>

（取材・広報に関して） 社長室（稲田・西） TEL:03-5259-0070

（サービス内容に関して） 営業統括室（一戸・帰山） TEL:03-5259-0070